

POLÍTICA DE COMPRAS

1. OBJETIVOS

- 1.1. Conquistar vantagem competitiva no mercado atendido pela Mebrafe, prestigiando o relacionamento profissional com a rede de fornecedores e garantindo a melhor utilização dos recursos na cadeia de suprimentos ao criar soluções em refrigeração.
- 1.2. Defender que esta Política de Compras seja norteadada pela missão, princípios e código de conduta da Mebrafe, utilizando comunicação clara e precisa ao elevar a isonomia, garantindo condição igualitária e imparcial a todos os fornecedores nos processos de concorrência, de forma ética e transparente.

2. ALINHAMENTOS

- 2.1. Estabelecer relações de confiança entre comprador e fornecedor para que sejam protagonistas e ampliar a competitividade, de forma íntegra e transparente com as seguintes diretrizes:
 - 2.1.1. Conduta deve respeitar a missão, princípios e o código de conduta da Mebrafe
 - 2.1.2. Relacionamento com postura profissional e tratamento de respeito aos fornecedores
 - 2.1.3. Competitividade que desafia fornecedores e cria alianças em nosso mercado
 - 2.1.4. Inovação com portas abertas ao fornecedor que alia criatividade e economia
 - 2.1.5. Responsabilidade em cumprir o que foi formalizado e repactuar novos caminhos
 - 2.1.6. Requisitos e critérios com mensagem clara das expectativas de performance
 - 2.1.7. Processo seguro na gestão de fornecedores para mitigar os riscos associados
 - 2.1.8. Qualidade e conceito técnico superando os limites para atingir a excelência

3. POLÍTICA

- 3.1. A política para materiais diretos é homologar preferencialmente 3 (três) fornecedores, sendo desejável um deles de fonte internacional, podendo ocorrer abastecimento de fonte única em contratos de aliança autorizados pela diretoria.
- 3.2. No caso de materiais indiretos, bens e serviços, é obrigatório cotar com no mínimo 3 (três) fornecedores, preferencialmente com pesquisa anual múltipla e ilimitada.

4. PARTICIPAÇÃO DO COMPRADOR

O comprador deve desenvolver uma visão empreendedora atenta as tendências de mercado, pensar continuamente na melhor relação de custo e benefício, aberto a inovação para obter economias inteligentes, liderar através do exemplo ao adotar atitudes e comportamentos coerentes aos princípios e ao manual de compras da Mebrafe.

5. PARTICIPAÇÃO DO FORNECEDOR

O fornecedor é aliado competitivo e oferta o melhor custo benefício no mercado da Mebrafe, inovador contínuo na redução de custos que permite formalizar contratos de aliança em condições preferenciais de longo prazo, ofertando economias anuais e gradativas na contrapartida de receber a ampliação de escala e novos negócios.

6. COMPETITIVIDADE

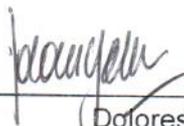
Transformar esta política em cultura, ao construir, repactuar, qualificar o conjunto de procedimentos, ampliando sua transparência e facilitando seu cumprimento. Proteger o relacionamento de confiança entre as partes, atender os requisitos e performance do manual de fornecedores, aplicar gestão de processos de negócio e melhoria contínua com firme propósito de valorizar o alto desempenho e a geração de valor.

A responsabilidade por cumprir esta Política de Compras é da área de Compras, *stakeholders*, clientes internos e principalmente de seus fornecedores aliados.

Caxias do Sul, 08 de março de 2017.



Mário Pontalti
Diretor Administrativo e Financeiro



Dólores Yaben
Gerente de Compras